

تشریح رفتار

هدف:تشریح نوع رفتار افراد[[1]](#footnote-1).

نحوه تکمیل:پس از مطالعه هر دو جمله الف و ب،جمله ای که به نظر شما مناسب تر است را انتخاب کنید(موقعیتی را در نظر بگیرید که آرزو های شما با آرزو های شخص دیگر متفاوت است).

1. الف:زمان هایی وجود دارد که به دیگران اجازه می دهم مسئولیت حل مسأله را بر عهده بگیرند.

ب:به جای مذاکره پیرامون اموری که در مورد آنها توافق نداریم،بر روی اموری تمرکز می کنم که بر آنها توافق داریم.

1. الف:تلاش می کنم یک راه حل توافقی پیدا کنم.

ب:موضوعات و مسائل او و خودم را بررسی می کنم.

1. الف:معمولاً در ترغیب و پیگیری اهدافم استوار هستم.

ب:ممکن است از احساسات طرف مغابلم دلجویی کنم و روابطم را حفظ کنم.

1. الف:تلاش می کنم یک راه حل توافقی پیدا کنم

ب:گاهی از آرزو ها و تمایلات خودم می گذرم تا طرف مقابلم به آرزو هایش برسد.

1. الف:در پیدا کردن یک راه حل، از کمک طرف مقابل استفاده می کنم.

ب:آنچه که برای اجتناب از درگیری لازم است انجام می دهم.

1. الف:از ایجاد شرایط ناخوشایند برای خودم اجتناب می کنم

ب:تلاش می کنم تا در یک موقعیت،شخص برنده باشم.

1. الف:سعی می کنم تا اگر فرصت باشد، تفکر درباره یک موضوع را به تاخیر بیندازم.

ب:من در تبادل با دیگران،از برخی از امتیازاتم دست می کشم.

1. الف: معمولاً در پیگیری اهدافم استوارم.

ب:تلاش می کنم تمام موضوعات و مباحث را فوراً به صورت آشکار بیان کنم.

1. الف:احساس می کنم که تفاوت ها همیشه موجب نگرانی نمی شوند.

ب:تلاش می کنم تا راه خودم را مشخص کنم.

1. الف:در پیگیری اهدافم استوار هستم.

ب:تلاش می کنم یک راه حل توافقی پیدا کنم.

1. الف:تلاش می کنم تمام موضوعات و مباحث را فوراً به صورت آشکار بیان کنم.

ب: ممکن است از احساسات طرف مقابل دلجویی کنم و روابطمان را حفظ کنم.

1. John W.Newstorm,Keith Davis, “Organizational Behavior” , Eleventh Edition, McGraw.Hill,2002. [↑](#footnote-ref-1)